



# ad hoc revolution espresso

**ZUCCHETTI**  
LE SOLUZIONI CHE CREANO SUCCESSO

DAI ENERGIA ALLA TUA ATTIVITÀ

**ZUCCHETTI**  
IL SOFTWARE CHE CREA SUCCESSO

IL GESTIONALE ZUCCHETTI PER IL MONDO DEL CAFFÈ

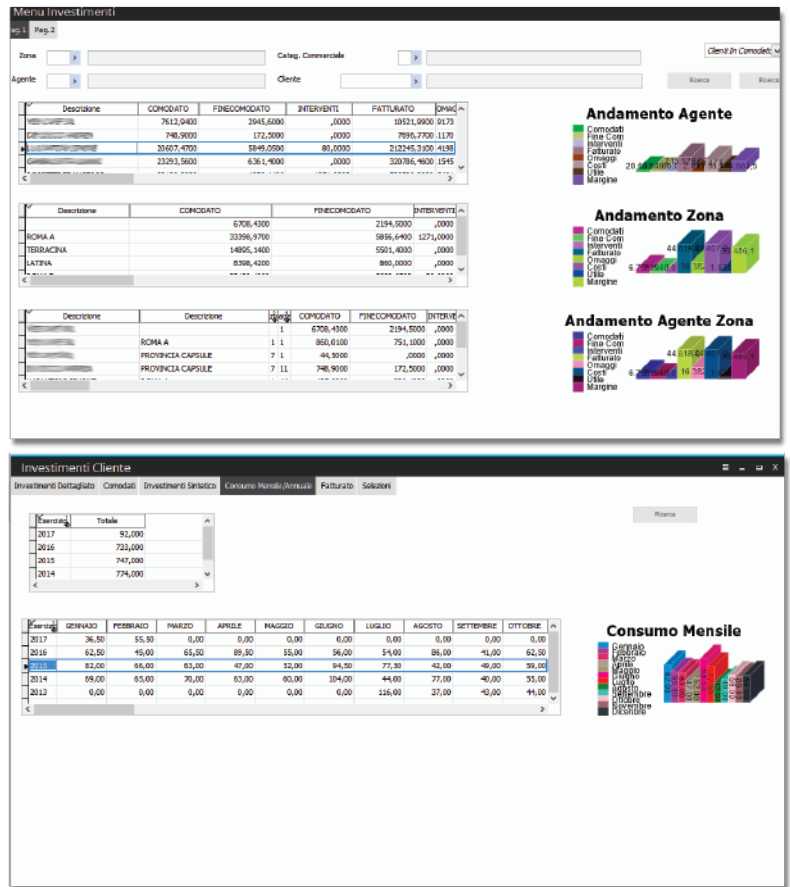


# ZUCCHETTI "Ad Hoc Revolution Espresso"

AD Hoc Revolution "ESPRESSO" è una piattaforma software nata dall'integrazione di nuove procedure e funzionalità con il gestionale Zucchetti, mirate a coprire tutte le esigenze delle aziende operanti nella produzione e/o distribuzione del caffè, a grani e a cialde, mediante agenti e non, tenendo sotto controllo le vendite, provvigioni, macchinari in comodato d'uso, i cespiti, tracciabilità dei lotti e provvigioni agenti. È stata implementata anche la TENTA-VENDITA, con palmari e stampanti portatili Bluetooth che consentono la stampa di fatture, ddt, estratti conto ed incassi, direttamente presso la sede del cliente.

Il Sistema informativo, rappresenta il connubio tra la qualità del software Zucchetti e l'esperienza maturata negli anni dalla Mondovision, offrendo la capacità di comprendere e interpretare la giusta soluzione a tutte le esigenze delle Aziende operanti nel mondo del caffè. Copertura totale per tutte le aree funzionali, dalla business intelligence alla gestione produzione, dalle politiche commerciali (gestione automatica dei premi di fine anno) alle movimentazioni automatiche del magazzino, dalla gestione delle cauzioni alla tracciabilità e rintracciabilità dei lotti, ordini via web, controllo di gestione, fino al conto economico di ogni singolo articolo. Il gestionale copre inoltre tutti gli aspetti contabili, consentendo di tenere la contabilità interna, dichiarativi esclusi. L'integrazione della business intelligence, un potente sistema di analisi, consente inoltre di tenere sotto controllo l'andamento dell'azienda e ti supporta nelle decisioni quotidiane. Puoi analizzare i dati in autonomia e ottenere analisi e cruscotti dinamici sui più rilevanti indicatori Aziendali: venduto, ordini, DDT, offerte, marginalità, acquistato, esposizione, giacenze, costi, commesse....e molto altro ancora!

Contattaci e scopri tutte le personalizzazioni introdotte nella potente piattaforma Zucchetti "Adhoc Revolution", la soluzione per la Vostra Azienda.

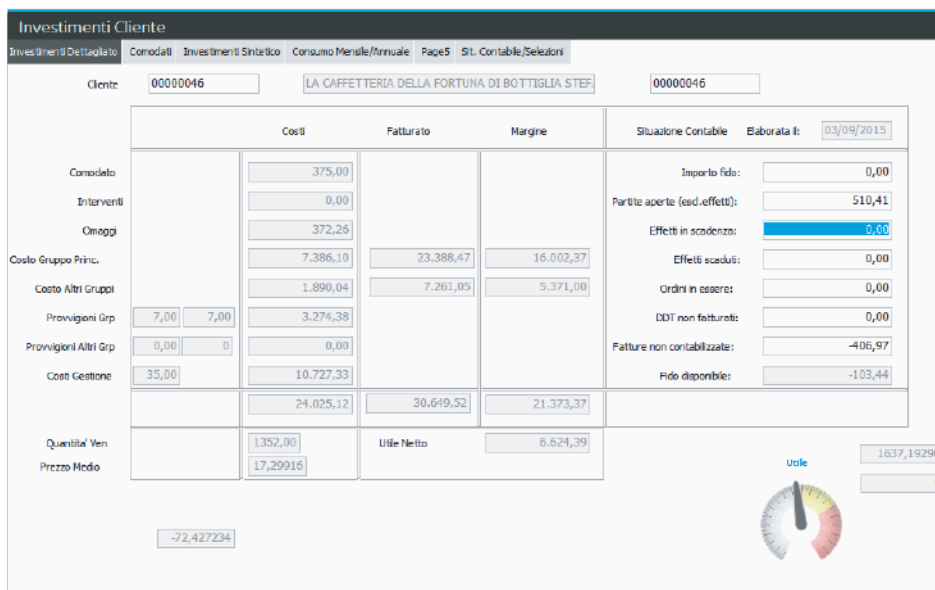


## Gestione delle macchine in Comodato d'Uso

La gestione prevede il controllo in automatico dei consumi di cialde e grani per ogni cliente che possiede una o più macchine in comodato, permettendo l'ottimizzazione delle attività di marketing. È previsto il controllo delle macchine in comodato monitorando il consumo medio dall'ultimo scarico, possiamo definire inoltre i prodotti da controllare associati alle macchine stesse, gestendo anche la suddivisione del "giro clienti" direttamente nell'anagrafica dei Clienti riducendo notevolmente i tempi di consegna.

Per le macchine in comodato è possibile:

1. Archiviare il numero di matricola e controllare lo stato della macchina
2. Gestire lo scadenziario manutenzioni / interventi. Viene mantenuta traccia di tutti gli interventi effettuati, e delle manutenzioni periodiche con specifici alert di avvertimento.
3. Allegare i contratti di comodato d'uso all'interno dell'anagrafica cliente
4. Gestire i contratti di comodato d'uso anche in modo retroattivo
5. Visualizzare e stampare l'inventario dettagliato delle attrezzature attive e non attive
6. Stabilire le percentuali di ammortamento, per il calcolo del valore da assegnare all'attrezzatura negli anni successivi alla data di acquisto
7. Poter definire se l'attrezzatura è stata dismessa o è fuori ammortamento



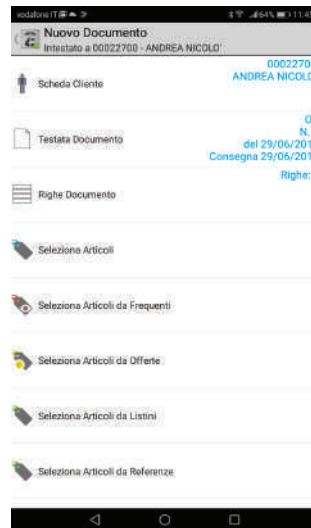
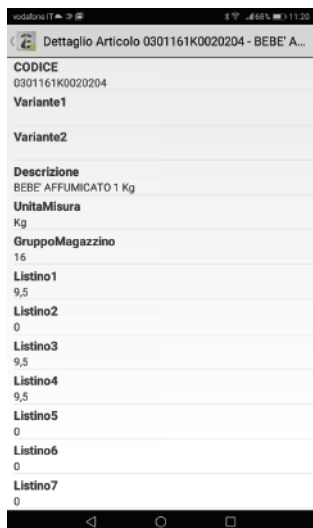
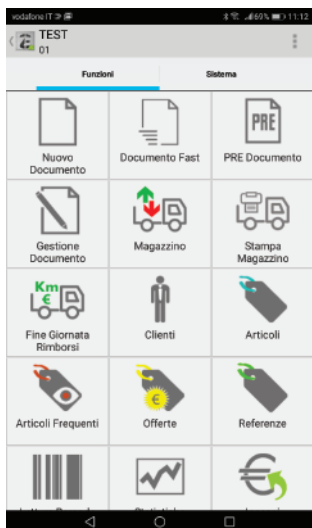
## Più efficienza con la Tentata Vendita

La Tentata Vendita offre la soluzione e lo strumento necessario per condurre e concludere ogni trattativa di vendita grazie ad informazioni sempre aggiornate e complete trasmesse dall'applicativo.

Meno errori, minori costi, più vantaggi: elimina la gestione Classica del fuori ufficio, niente più fatture perse o errate né ordini smarriti, la Tentata Vendita è stata pensata per ottimizzare l'attività delle Aziende di distribuzione in raccolta ordini e tentata vendita, automatizzando completamente le procedure da eseguire fuori sede. I vantaggi offerti sono molteplici: si dispone di una semplice interfaccia grafica, studiata per utilizzatori non esperti, grande velocità nell'immissione dei dati e bassa probabilità di errore. Integrazione completa con l'applicativo Zucchetti. Utilizzo di palmari in ambiente Android, dai semplici tablet ai palmari industriali muniti di lettore barcode. Minori costi per la gestione della raccolta ordini e della tentata vendita, rispetto ad una azienda che gestisce la procedura in modo tradizionale. Notevoli vantaggi rispetto al tradizionale utilizzo dei notebook per peso, durata della batteria, velocità dell'applicativo, minori costi di gestione. Azzeramento dei tempi per l'aggiornamento sui dati, sui prezzi, sulle politiche commerciali, sui calcoli delle provvigioni, il tutto grazie alla perfetta integrazione con il programma gestionale Ad Hoc Revolution.

Le grandi potenzialità della Tentata Vendita:

1. Sincronizzazione della procedura con l'applicativo Ad Hoc Revolution per l'importazione di articoli, clienti, clienti dell'agente e l'esportazione di fatture, DDT, ordini e movimentazioni di magazzino
2. Ottimizzazione delle operazioni di esportazione con controlli sulla presenza dei dati
3. Interfacciabile con stampanti portatili standard con interfaccia Bluetooth, per la stampa di Fatture, documenti di trasporto, ordini.



## CARATTERISTICHE DEL PRODOTTO

**Statistiche sui consumi dei prodotti per ogni cliente**

**Visualizzazione e stampa archivio vettori**

**Archivio causali**

**Archivio modalità di pagamento**

**Anagrafica articoli** (caffè a cialde, a grani ecc...)

Gruppi merceologici e categorie

Attrezzature in comodato

Gestione sotto codici e codici fornitore

Gestione e stampa dei listini prezzi (illimitati)

Statistiche di acquisto e di vendita

Ubicazione del prodotto

**Anagrafica servizi** (ad es. "manodopera")

Fornitore abituale e scorta minima

**Archiviazione clienti e fornitori**

Categoria

Gestione e stampa dei listini personalizzati

Agente di riferimento

Attrezzature in «comodato d'uso»

**Gestione agenti**

Calcolo provvigioni

Fatturazione per conto dell'agente

Gestione acconti

Provvigioni destinate all'agente per singolo cliente

(con la facoltà di specificare importi diversi per singolo prodotto e singolo cliente)

**Creazione di documenti fiscali e non**

D.D.T (documenti di trasporto)

Ricevute fiscali, buoni consegna (Vendita al banco)

Fatture Immediate, differite e di provvigioni

Note credito e note debito

Preventivi, ordini da cliente e a fornitore

**Movimenti di magazzino e Inventario**

Visualizzazione e stampa dell'inventario di magazzino con diverse valorizzazioni

**Gestione lotti e matricole (carico/scarico)**

stampe di esistenza per lotto e tracciabilità

**Scadenario incassi e pagamenti**

Stampa ed invio dei solleciti di pagamento

**Statistiche avanzate per periodo**

Fatturato clienti e fornitori

Calcolo utile netto su fatturato (margine)

Statistiche dettagliate per cliente e fornitore

Ultimi acquisti per cliente

Scheda di consumo per clienti

Venduto per periodo per cliente ed agente

**Prima Nota**

Immissione e stampa della prima nota con

utilizzo di conti e sotto conti (cassa e fuori cassa)

Calcolo dell'iva (debito/credito)

Calcolo utile/perdita aziendale

**Tentata vendita con palmari**

Sincronizzazione con terminali portatili

**Gestione macchine in comodato**

archiviare il numero di matricola

gestire lo scadenario manutenzioni / interventi

aprire i contratti di comodato d'uso

gestione giro previsto per gli agenti

**Gestione zone clienti ridurre i tempi di consegna**

presso i clienti

**Inventario macchine in comodato**

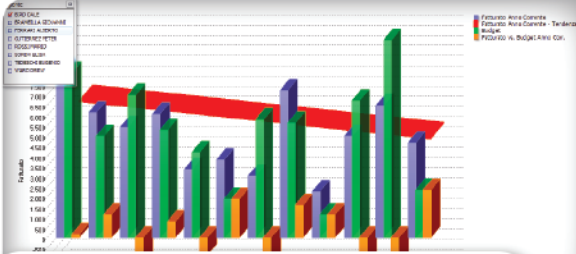
Visualizzazione e stampa



ad hoc revolution  
espresso

ZUCCHETTI DAI ENERGIA ALLA TUA ATTIVITÀ

# BUSINESS INTELLIGENCE



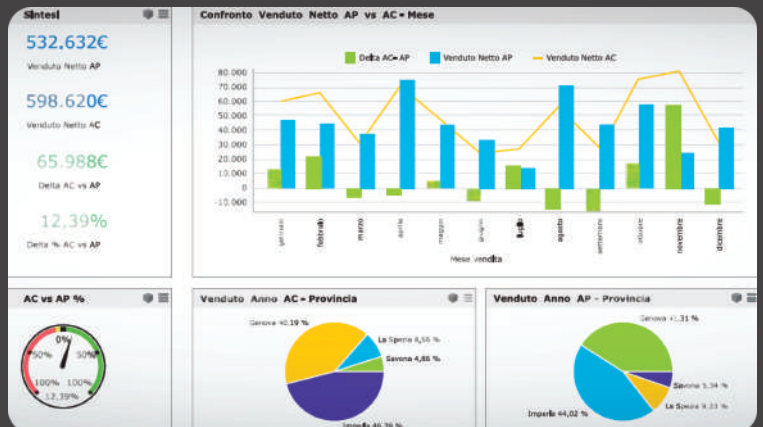
Analisi rete di vendita: andamento per agente-mese

Con la potenza, la semplicità e l'efficacia di InfoBusiness senti di avere il governo della situazione: puoi facilmente costruire analisi, navigare le informazioni, creare proiezioni e confronti fra anni, utilizzare strumenti grafici, mappe, creare cruscotti e navigare dal macro al dettaglio senza limiti.

Tutto questo con un unico strumento completo, facile da utilizzare e integrato con il gestionale.



Analisi mercato italiano: fatturato per regione



Analisi mercato italiano: distribuzione geografica delle vendite