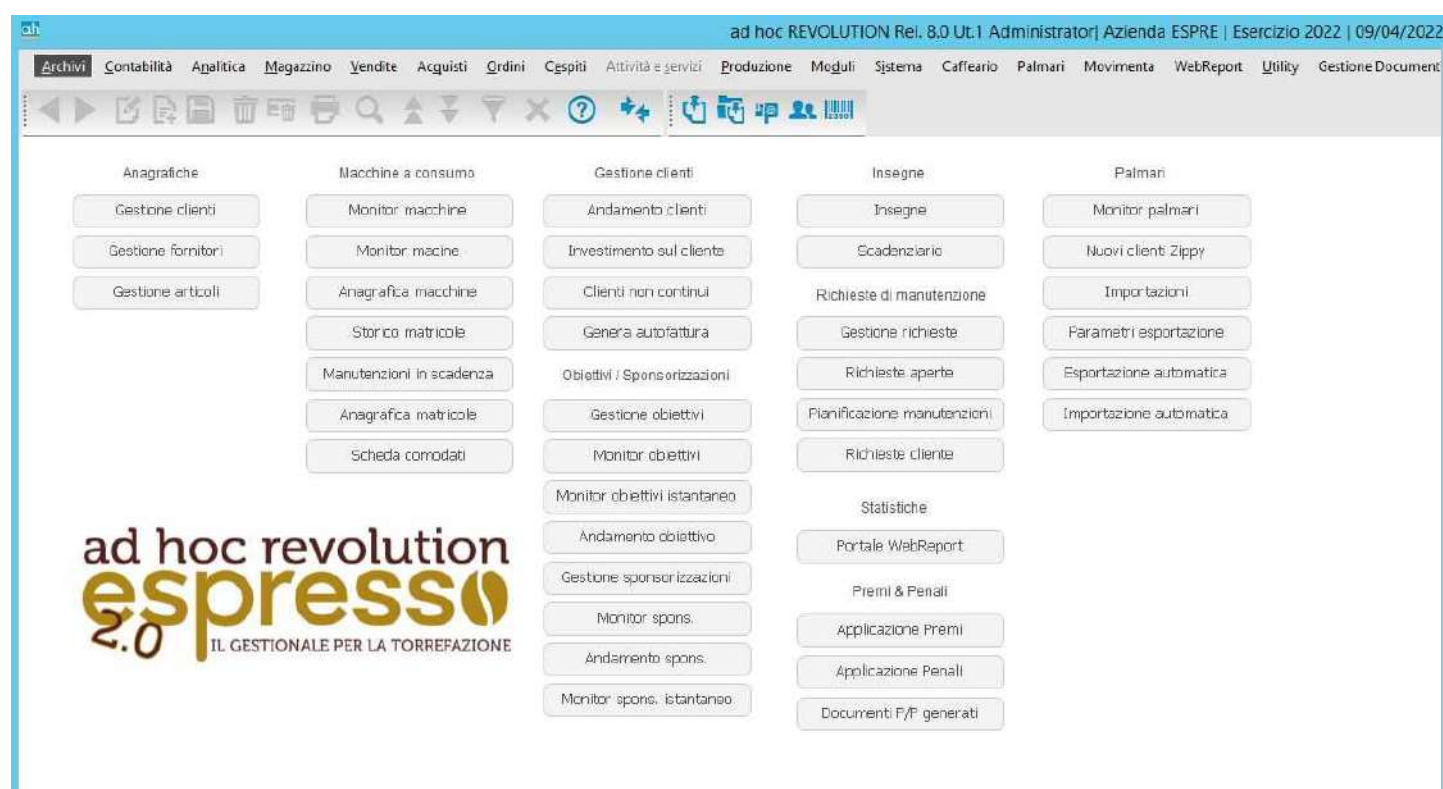




ad hoc revolution
espresso
IL GESTIONALE PER LA TORREFAZIONE

LA SOLUZIONE SOFTWARE PER IL SETTORE CAFFEARIO

AdHoc “Revolution Espresso” è la piattaforma software su base Zucchetti sviluppata per il settore caffeario. Grazie alla nostra esperienza e la collaborazione ultradecennale con importanti Torrefazioni del nostro territorio, abbiamo creato una suite completa che affronta e risolve tutte le esigenze delle aziende operanti nel settore caffeario, dalla produzione alla distribuzione, di caffè in grani, cialde e capsule. Una gestione efficace della produzione con il controllo miscele e collegamento macchine per industria 4.0, controllo magazzino materie prime e prodotti finiti, logistica interna e delocalizzata, ciclo delle vendite e tentata vendita con palmare, raccolta ordini, provvigioni agenti, premi e penali, gestione comodati e controllo investimento su clienti, tracciabilità di lotti e matricole, controllo consumi cliente, gestione manutenzioni programmate e straordinarie, statistiche su web con cruscotti personalizzati per la direzione, agenti e clienti.



Il gestionale copre inoltre tutti gli aspetti contabili classici dell'azienda permettendo la gestione interna della contabilità e la possibilità di estendere il controllo con il modulo di contabilità industriale. Il sistema informativo, rappresenta il connubio tra la qualità del software Zucchetti e l'esperienza maturata negli anni dalla Mondovision all'interno delle del settore caffeario, offrendo la capacità di comprendere e interpretare la giusta soluzione a tutte le esigenze del cliente. È possibile analizzare i dati in autonomia e ottenere analisi e cruscotti dinamici sui più rilevanti indicatori aziendali: venduto valore e quantità, ordini, ddt, offerte, marginalità, acquistato, esposizione, giacenze, costi, ...e molto altro ancora! Contattaci e scopri tutte le funzionalità introdotte nella potente piattaforma Zucchetti “Adhoc Revolution”, la soluzione per la Vostra Azienda.

Copertura completa per tutte le aree funzionali



Investimenti su clienti

Il modulo, studiato in collaborazione con aziende operanti nel settore, si propone l'obiettivo di fornire informazioni e statistiche dettagliate sui clienti, permettendo alla Direzione di prendere decisioni veloci sulla base delle informazioni ricevute.



Cespiti e comodati d'uso

La gestione prevede il controllo in automatico dei consumi per ogni cliente che possiede una o più macchine in comodato. Viene monitorato il consumo in kg e a valore potendo definire i prodotti da monitorare con controllo settimanale, mensile e confrontarli fra periodi.



Produzione

Gestione dell'intera filiera produttiva, dall'arrivo del crudo alla composizione miscela e calo peso tramite la programmazione della distinta base, completa tracciabilità dei lotti, scarico materie prime, carico prodotto finito con controllo di tutti i cicli intermedi e dei semilavorati.



Tentata vendita

La Tentata Vendita offre la soluzione e lo strumento necessario per condurre e concludere ogni trattativa di vendita grazie ad informazioni sempre aggiornate e complete sul cliente e alle politiche commerciali in corso. Invia diretto documenti via mail o stampa attraverso bluetooth. Dispositivi Android e iOS. Tecnologia offline



Raccolta ordini

La procedura affronta e risolve tutte le problematiche della raccolta ordini presso i clienti. Si può scegliere fra numerosi dispositivi hardware, dai semplici tablet ai prodotti industriali, la procedura lavora in modalità off line per garantire funzionalità anche in assenza di linea adsl.



Interventi e manutenzioni

Vengono gestite tutte le fasi relative alla manutenzione delle macchine, sia programmata che straordinaria. La gestione a matricole ci consente di avere sempre piena conoscenza dello stato delle macchine, le manutenzioni effettuate nel tempo, gli spostamenti e cambio cliente, il controllo dell'ammortamento.



Logistica e automazione magazzino

La soluzione Movimenta per la logistica di magazzino è composta da quattro diverse procedure software che si interfacciano con il gestionale Aziendale attraverso un collegamento on line su rete wireless, sfruttano tablet e palmari Android. Le procedure presenti sono: Picking Magazzino, Inventario, Ordini a fornitore, Spunta merce in arrivo.



Premi, penali e sconti anticipati

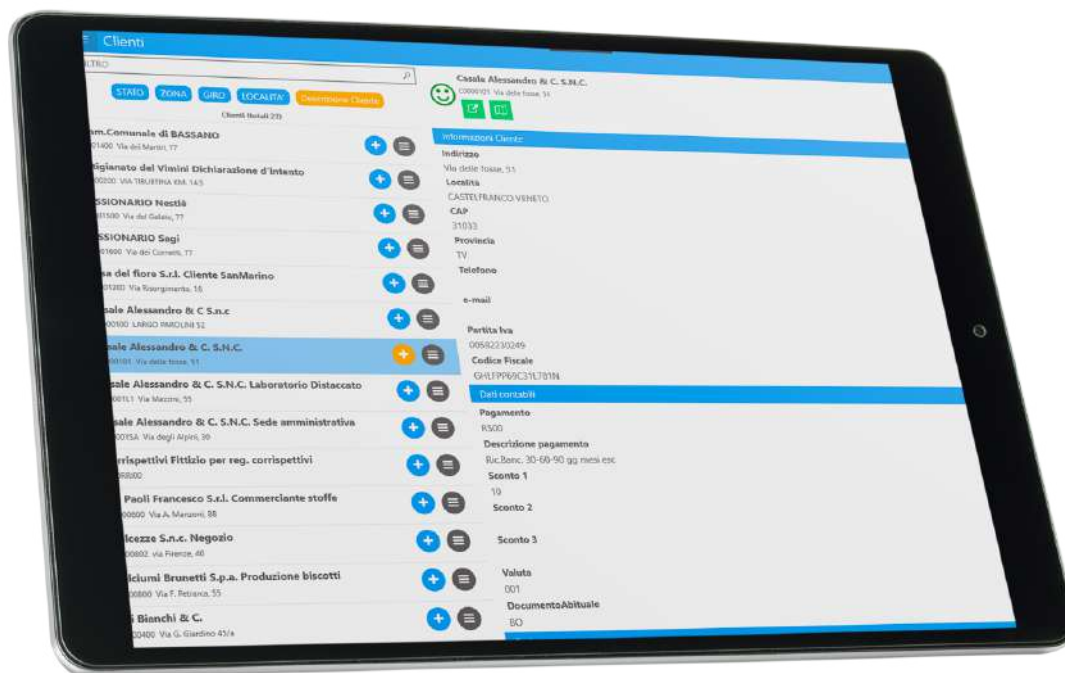
Il modulo consente di gestire l'erogazione di premi e penali attraverso il settaggio di soglie espresse in euro o kilogrammi. Viene richiesto quando generare il premio, si indicano le date di validità e lo scaglionamento di esse (annuale, semestrale, trimestrale, mensile). Tipologia di documento definibile secondo l'obiettivo. Le penali sono legate ad una chiusura contrattuale anticipata o al mancato raggiungimento degli obiettivi.



Industria 4.0

Sviluppo progetti industria 4.0. Il controllo delle macchine e dei processi industriali avviene attraverso interfacce che permettono l'interconnessione delle macchine con il gestionale. Lo scambio informazioni bidirezionale con Tostatrici, Cialdatrici, Capsulatrici e Confezionatrici consente il completo controllo dell'area produttiva, dalla dichiarazione di produzione fino al confezionamento del prodotto finito.

La Tentata Vendita e Raccolta ordini non sono mai state così semplici



Meno errori, minori costi, più vantaggi.

Elimina la gestione classica del fuori ufficio, niente più fatture perse o errate né ordini smarriti.

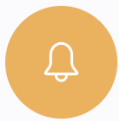


Sincronizzazione

della procedura con l'applicativo Ad Hoc Revolution per l'importazione di articoli, clienti dell'agente e l'esportazione di Fatture, DDT, Ordini e movimentazioni di magazzino.

Integrazione completa con Revolution Espresso.

Utilizzo in offline dei dispositivi palmare in ambiente Android, iOS e Windows. Minori costi per la gestione della raccolta ordini e della tentata vendita, rispetto ad una azienda che gestisce la procedura in modo tradizionale.



Ottimizzazione

delle operazioni di esportazione con verifica sulla presenza dei dati. Cruscotti di controllo per monitorare lo stato della sincronizzazione, possibilità di registrazione nuovo cliente da palmare.

Più efficienza con le Web App On Line

Web service



La Web Application per gestire la richiesta di manutenzione del cliente.

Attraverso la procedura on line il cliente potrà effettuare le richieste di manutenzione per le apparecchiature in suo possesso, sia esse in comodato che di proprietà.

La matricola della macchina, è la chiave univoca che consente di avere statistiche sui diversi interventi effettuati sulla stessa. La richiesta arriverà direttamente sul gestionale Aziendale, dal quale, attraverso apposite funzionalità, si potrà gestire tutto l'iter della chiamata, dall'assegnazione intervento ai tecnici, interni o esterni, fino alla chiusura e rendicontazione dei ricambi e servizi erogati.

Cod. Cliente	Cliente	Num. Doc.	Data Doc.	Totale Int.
0000000001	MONDOVISION	000000019	09/03/2022	0,00 €

Cod. Cliente	Cliente	Tipo Doc.	Num. Doc.	Data Doc.	Tecnico	Richiesta	Totale Int.
0000000001	MONDOVISION	INTES	1 / INT	14/03/2022	Fabio Bianchi		25,00 €
0000000013	Bar Abbas	INWBE	3	09/03/2022			0,00 €
0000000001	MONDOVISION	101	2 / 101	25/02/2022	Mario Rossi	22/04/2021	20,00 €
0000000001	MONDOVISION	INTIN	1 / II	25/02/2022	Mario Rossi		65,00 €
0000000002	Bar Alberto S.r.l.	INTIN	13 / II	11/12/2021	Fabio Bianchi	26/07/2021	10,00 €

Web order



È la Web App on line, completamente integrata con il gestionale Zucchetti, dedicata all'E-Commerce B2B ed alla raccolta ordini. Controllo fido cliente, disponibilità articoli, contratti, promozioni, listini, sconti riservati. L'ordine potrà essere effettuato con scelta prodotti da lista o catalogo con le foto dei prodotti i Vostri clienti potranno effettuare ordini veloci e senza errori, con la possibilità di tracciare in tempo reale lo stato di evasione dell'ordine. Sincronizzazione immediata dei dati con il gestionale Revolution Espresso, dal quale sarà possibile definire l'elenco degli articoli e dei clienti da abilitare su Web, anche con incroci personalizzati.

Web order può essere usato dalla forza vendite, ogni agente avrà già filtrato il proprio parco clienti per i quali potrà effettuare l'ordine, o potrà essere usato direttamente dal cliente che troverà già impostate le condizioni commerciali a lui riservate e concordate.

Integrato

- Ordini sincronizzati
- Clienti aggiornati
- Listini, contratti
- Fido cliente

Statistiche

- Analisi venduto
- Situazione cliente
- Situazione agente
- Stato ordini

Facile

- Interfacce pulite e di semplice utilizzo
- Nessuna procedura di sincronizzazione

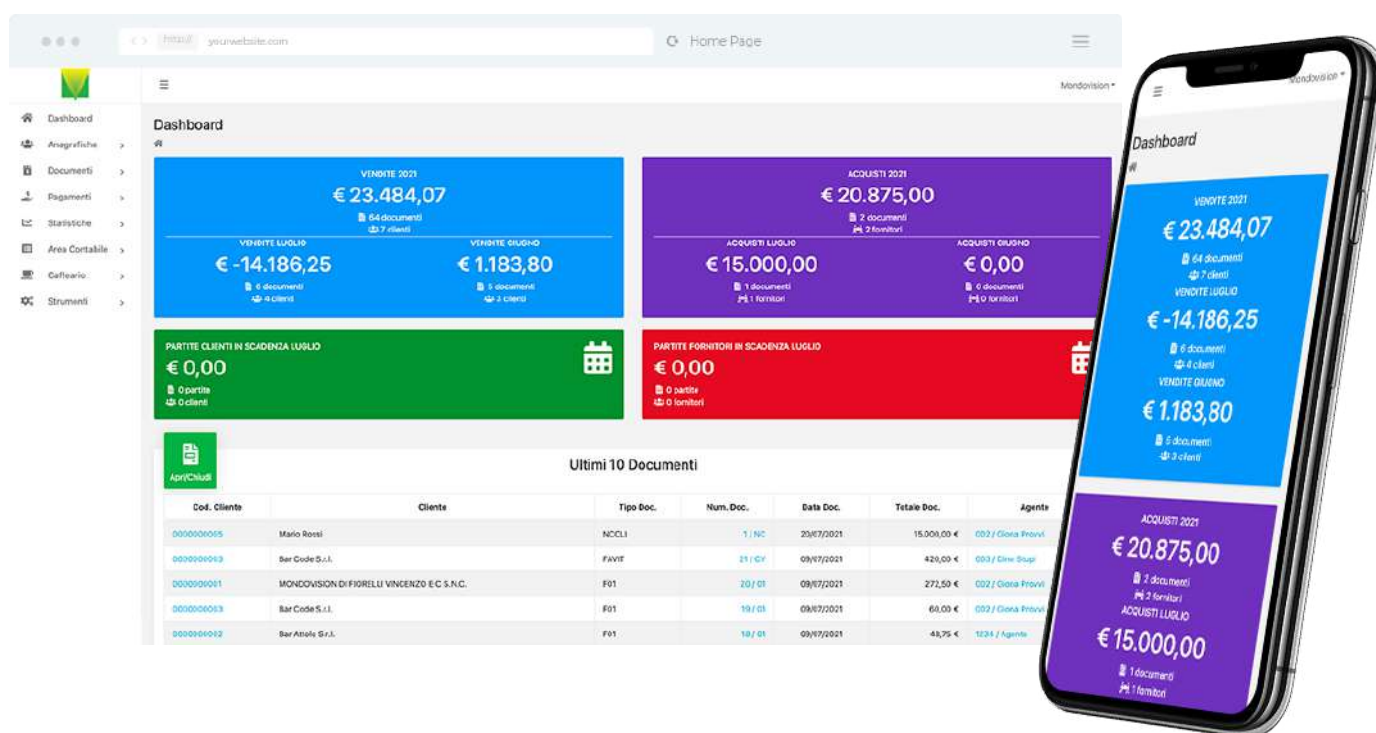
Personalizzato

- Selezione cliente
- Selezione agente
- Dominio personalizzato

Web Report

Il governo della tua azienda a portata di click

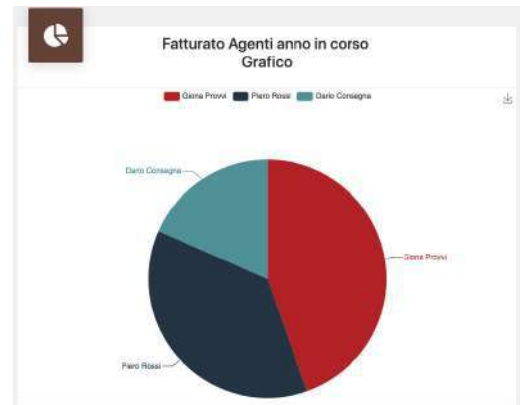
Web Report è un software di **Business intelligence**, un'App on line di reportistica avanzata facile da usare e integrata con il gestionale Zucchetti. L'accesso ai dati è possibile da qualsiasi dispositivo fisso o mobile, in azienda o fuori. Direzione, amministrazione, agenti, consegnatari, collaboratori esterni, tutti potranno avere accesso ai dati in maniera differenziata secondo quanto definito nei permessi. Tutte le statistiche sono corredate da grafici per una immediata percezione dell'andamento aziendale, inoltre grazie alla navigazione dinamica dei dati sarà possibile effettuare filtri e selezioni in autonomia secondo le esigenze.



Perché sceglierlo

È modulare, flessibile e personalizzabile. Grazie alla semplicità dello strumento, anche la direzione potrà agire in autonomia, non sarà più necessario chiedere ai propri collaboratori stampe e report da incrociare, tutte le informazioni saranno già disponibili. Nell'area Web Report, vengono messi a disposizione tutti i dati per la gestione dei clienti e non solo, dalla semplice interrogazione anagrafica, alla visualizzazione di statistiche, consultazione partite, informazioni di natura commerciale, contabili e molto altro. I dati del gestionale sono sincronizzati real-time per avere informazioni sempre aggiornate che vi permetteranno di prendere decisioni veloci e gestire meglio il vostro business. È la soluzione tecnologicamente avanzata per le aziende in crescita che vogliono dotarsi di strumenti di controllo avanzati.

Report grafici per una facile lettura dei dati



Contratti e Consumi Cliente

Un grafico di facile lettura ci mostra l'andamento dei consumi del cliente su base settimanale e mensile.

I valori sono confrontati con il contratto di somministrazione e ci danno immediata visione dello scostamento in atto fra contratto e consumi reali evidenziando attraverso raggruppamenti tutti i clienti che non rispettano il consumo stabilito in contratto.



CARATTERISTICHE DEL PRODOTTO

Statistiche sui consumi dei prodotti per ogni cliente

Visualizzazione e stampa archivio vettori

Archivio causali

Archivio modalità di pagamento

Anagrafica articoli (caffè a cialde, a grani ecc...)

- Gruppi merceologici e categorie
- Attrezzature in comodato
- Gestione sotto codici e codici fornitore
- Gestione e stampa dei listini prezzi (illimitati)
- Statistiche di acquisto e di vendita
- Ubicazione del prodotto

Anagrafica servizi (ad es. "manodopera")

- Fornitore abituale e scorta minima

Archiviazione clienti e fornitori

- Categoria
- Gestione e stampa dei listini personalizzati
- Agente di riferimento
- Attrezzature in «comodato d'uso»

Gestione agenti

- Calcolo provvigioni
- Fatturazione per conto dell'agente
- Gestione acconti
- Provvigioni destinate all'agente per singolo cliente (con la facoltà di specificare importi diversi per singolo prodotto e singolo cliente)

Creazione di documenti fiscali e non

- D.D.T (documenti di trasporto)
- Ricevute fiscali, buoni consegna (Vendita al banco)
- Fatture Immediate, differite e di provvigioni
- Note credito e note debito
- Preventivi, ordini da cliente e a fornitore

Movimenti di magazzino e Inventario

- Visualizzazione e stampa dell'inventario di magazzino con diverse valorizzazioni

Gestione lotti e matricole (carico/scarico)

- stampe di esistenza per lotto e tracciabilità

Scadenario incassi e pagamenti

- Stampa ed invio dei solleciti di pagamento

Statistiche avanzate per periodo

- Fatturato clienti e fornitori
- Calcolo utile netto su fatturato (marginie)
- Statistiche dettagliate per cliente e fornitore
- Ultimi acquisti per cliente
- Scheda di consumo per clienti
- Venduto per periodo per cliente ed agente

Prima Nota

- Immissione e stampa della prima nota con utilizzo di conti e sotto conti (cassa e fuori cassa)
- Calcolo dell'iva (debito/credito)
- Calcolo utile/perdita aziendale

Tentata vendita con palmari

- Sincronizzazione con terminali portatili

Gestione macchine in comodato

- Archiviare il numero di matricola
- Gestire lo scadenario manutenzioni / interventi
- Aprire i contratti di comodato d'uso
- Gestione giro previsto per gli agenti

Gestione zone clienti per ridurre ed ottimizzare i tempi nel giro consegne

Inventario macchine in comodato

- Visualizzazione e stampa

